

このようなお悩みをお持ちの工務店様、ぜひご参加ください！

- ① 少人数、家族経営で工務店経営を行いたい
- ② 年間売上 3 億円、粗利 30 %を確実にこなしたい
- ③ 人材採用や人材育成に頭を抱えている
- ④ 無駄なことは一切せずにとにかく安定経営したい
- ⑤ これから先の工務店経営をどうするか迷っている

2/17(火)
仙台



**DESIGNER'S HOUSE
SAMATA**

株式会社SAMATA
代表取締役 佐俣圭介氏

群馬県高崎市を商圏とする、
年間12棟を女性だけで叶える工務店。
社長自身は元大工でありながら、現場 × デザイン × 女性を武器に安定経営を続ける。佐俣社長のモットーは「無駄なことは一切しない」。誰でもできる「住宅の10のステップ」や売上3億円を確実に目指すための経営法を、今回は惜しみなくお話しいただく。

2/19(木)
いわき



M'Z HOME

株式会社エムズホーム
代表取締役 成田光裕氏

青森県弘前市を商圏とする工務店。
元々建材屋の営業マンを経験後、37歳で工務店として独立。最初の1棟を紹介で受注したが、その物件の見学会からは1棟も受注できず、今後の不安が募る。しかし、ナックのセミナーが転機となり、社内改革を決断。9ヶ月間社長ひとりでの6棟もの受注を獲得することに成功。現在では、女性スタッフの活用にも力を入れ、男性社員1名・女性スタッフ5名の体制で、年13棟受注。当日は、少人数体制で安定受注経営ができる仕組みについてお話しいただく。

開催概要

日時/会場

☐ 2月17日(火) 13:30~16:00

TKP仙台西口ビジネスセンター(宮城県仙台市)

☐ 2月19日(木) 13:30~16:00

いわき藤間温泉 ホテル湊(福島県いわき市)

※ご希望の日程をお選びいただき、☐に✓を入れてください。

定員

限定5社様(各社2名様まで)

※事業計画など経営に関する内容の為、経営者or経営幹部の参加を優先させていただきます。

主催

株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 仙台支店

お問合せ先

電話：022-716-4011 担当／武田

参加費
無料



▲
スマホからの
お申し込みは
こちらから

お申込みは今すぐ！ FAX 24時間受付！

FAX : 022-381-0052

お客様の個人情報取扱いについて

右記のページをご確認の上、同意いただけましたらチェックおよび申し込み欄にご署名の上、お申し込みください。

☐ お客様の個人情報取り扱いについて同意します。

お客様の個人情報の取扱いについて

<https://www.nacoo.com/privacy/handling/>

上記のURLにアクセスいただくか、右のQRコードを読み取ってご確認ください。



会社名	TEL	
	FAX	
住所		
参加者(1人目) お名前	役職 _____ 役職 _____	参加者(1人目) メールアドレス _____ ※記入必須：受付で参加確認に必要な認証用QRコードを送付します。
参加者(2人目) お名前	参加者(2人目) メールアドレス _____ ※記入必須：受付で参加確認に必要な認証用QRコードを送付します。	