

このようなお悩みをお持ちの工務店様、ぜひご参加ください！

- ① 少人数、家族経営で工務店経営を行いたい
- ② 年間売上 3 億円、粗利 30 %を確実にこなしたい
- ③ 人材採用や人材育成に頭を抱えている
- ④ 無駄なことは一切せずにとにかく安定経営したい
- ⑤ これから先の工務店経営をどうするか迷っている



株式会社 SAMATA 代表取締役 佐俣圭介氏

群馬県高崎市を商圈とする、年間 12 棟を女性だけで叶える工務店。社長自身は元大工でありながら、現場×デザイン×女性を武器に安定経営を続ける。

佐俣社長のモットーは「無駄なことは一切しない」。

誰でもできる「住宅の 10 のステップ」や売上 3 億円を確実に目指すための経営法を、今回は惜しみなくお話しいただく。

開催概要

日 時 2月5日(木) 13:30～16:00

会 場 TKP仙台西口ビジネスセンター (仙台市青葉区)

定 員 限定5社 (各社2名様まで)

※ 事業計画など経営に関する内容の為、経営者or経営幹部の参加を優先させていただきます。

主 催 株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 仙台支店

お問合せ先 電話 :022-716-4011 担当／武田

参加費
無料



▲
スマホからのお申し込みはこちらから

お申込みは今すぐ！ FAX 24 時間受付！

FAX : 022-381-0052

お客様の個人情報取扱いについて

右記のページをご確認の上、同意いただけましたらチェックおよび申し込み欄にご署名の上、お申し込みください。

☐ お客様の個人情報取り扱いについて同意します。

お客様の個人情報の取扱いについて

<https://www.nacoo.com/privacy/handling/>

上記のURLにアクセスいただくか、右のQRコードを読み取ってご確認ください。



会社名		TEL	
		FAX	
住所			
参加者(1人目) お名前	役職	参加者(1人目) メールアドレス	※記入必須：受付で参加確認に必要な認証用QRコードを送付します。
参加者(2人目) お名前	役職	参加者(2人目) メールアドレス	※記入必須：受付で参加確認に必要な認証用QRコードを送付します。