

このようなお悩みをお持ちの工務店様、ぜひご参加ください！

- ① 少人数、家族経営で工務店経営を行いたい
- ② 年間売上3億円、粗利30%を確実にこなしたい
- ③ 人材採用や人材育成に頭を抱えている
- ④ 無駄なことは一切せずにとにかく安定経営したい
- ⑤ これから先の工務店経営をどうするか迷っている



## 株式会社 SAMATA 代表取締役 佐俣圭介氏

群馬県高崎市を商圏とする工務店。年間12棟を女性だけで叶える工務店。社長自身は元大工でありながら、現場×デザイン×女性を武器に安定経営を続ける。

佐俣社長のモットーは「無駄なことは一切しない」

誰でもできる住宅の10のステップや売上3億円を確実に目指すための経営法を今回は惜しみなくお話していただく予定です。

### 開催概要

#### 日時/会場

☐ 1月20日(火) 13:30~16:00  
住友生命名古屋ビル1F (愛知県名古屋市)

ご参加される日程の□に  
✓を入れてください。

☐ 1月29日(木) 13:30~15:00  
ZOOM開催

参加費  
無料

#### 定員

限定20社 (1社2名様まで)

※ 事業計画など経営に関する内容の為、経営者or経営幹部の参加を優先させていただきます。

#### 主催

株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 名古屋支店

#### お問合せ先

電話 : 052-533-1577



▲  
スマホからのお申し込みはこちらから

お申込みは今すぐ！ FAX 24時間受付！

FAX : 052-533-0466

#### お客様の個人情報取扱いについて

右記のページをご確認の上、同意いただけましたらチェックおよび申し込み欄にご署名の上、お申し込みください。

☐ お客様の個人情報取り扱いについて同意します。

#### お客様の個人情報の取扱いについて

<https://www.nacoo.com/privacy/handling/>

上記のURLにアクセスいただくか、右のQRコードを読み取ってご確認ください。



会社名		TEL	
		FAX	
住所			
参加者(1人目) お名前	役職	参加者(1人目) メールアドレス	※記入必須：受付で参加確認に必要な認証用QRコードを送付します。
参加者(2人目) お名前	役職	参加者(2人目) メールアドレス	

※記入必須：受付で参加確認に必要な認証用QRコードを送付します。