

# このようなお悩みをお持ちの工務店様、ぜひご参加ください！

- ① 少人数、家族経営で工務店経営を行いたい
- ② 年間売上3億円、粗利30%を確実にこなしたい
- ③ 人材採用や人材育成に頭を抱えている
- ④ 無駄なことは一切せずにとにかく安定経営したい
- ⑤ これから先の工務店経営をどうするか迷っている



## 株式会社 SAMATA 代表取締役 佐俣圭介氏

群馬県高崎市を商圈とする工務店。年間12棟を女性だけで叶える工務店。社長自身は元大工でありながら、現場×デザイン×女性を武器に安定経営を続ける。

佐俣社長のモットーは「無駄なことは一切しない」

誰でもできる住宅の10のステップや売上3億円を確実に目指すための経営法を今回  
は惜しみなくお話ししていただく予定です。

## 開催概要

### 日時/会場

**1月20日(火) 13:30～16:00**

住友生命名古屋ビル1F (愛知県名古屋市)

ご参加される日程の□に  
✓を入れてください。

**1月29日(木) 13:30～15:00**

ZOOM開催

**参加費  
無料**

### 定 員

**限定20社** (1社2名様まで)

※ 事業計画など経営に関する内容の為、経営者or経営幹部の参加を優先させていただきます。



### 主 催

株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 名古屋支店

### お問合せ先

電話 : 052-533-1577

▲  
スマホからの  
お申し込みは  
こちらから

お申込みは今すぐ！ FAX 24時間受付！

→ **FAX : 052-533-0466**

|   |  |
|---|--|
| お客様の個人情報取扱いについて   |  |
| 右記のページをご確認の上、同意いただけましたらチェックおよび申し込み欄にご署名の上、お申し込みください。  |  |
| <input type="checkbox"/> <b>□ お客様の個人情報取り扱いについて同意します。</b>  |  |
| お客様の個人情報の取扱いについて<br><a href="https://www.nacoo.com/privacy/handling/">https://www.nacoo.com/privacy/handling/</a><br>上記のURLにアクセスいただくか、右のQRコードを読み取ってご確認ください。 |  |

|                 |          |                     |                                  |
|-----------------|----------|---------------------|----------------------------------|
| 会社名             |          | TEL                 |                                  |
|                 |          | FAX                 |                                  |
| 住所              |          |                     |                                  |
| 参加者(1人目)<br>お名前 | 役職 _____ | 参加者(1人目)<br>メールアドレス | *記入必須：受付で参加確認に必要な認証用QRコードを送付します。 |
| 参加者(2人目)<br>お名前 | 役職 _____ | 参加者(2人目)<br>メールアドレス | *記入必須：受付で参加確認に必要な認証用QRコードを送付します。 |