



## このセミナーに参加してわかること

- ・社長とパートの体制で年間10棟を安定受注する省エネ工務店の秘訣
- ・紙媒体の広告費をおさえて、ホームページからの集客を増やすためには
- ・ホームページから離脱させないための、お客様が“ワクワク”する仕組み
- ・問い合わせの時点でお客様を自社のファンにするための集客戦略
- ・社長とパートの体制で安定受注を継続するための業務の分解



集客に役立つ小冊子プレゼント!!  
QRコードをスマホから読み取って  
すぐお申し込みできます。



## 開催概要

- 日程/会場  8月18日(木) パルシェ会議室 (静岡県静岡市)  
 8月22日(月) 住友生命名古屋ビル (愛知県名古屋)

※ご希望の日程にチェックを入れて下さい。  
※お申込み後、会場の案内図をお送り致します。

時間 13:30 ~ 17:00 (13:15 ~ 受付開始)

参加費 ご招待枠の10社様のみ**特別無料**(1社2名様まで)  
※ただし、経営者のご参加に限ります。

お問合せ先 株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 新宿支店  
電話受付センター 03-6851-4800 担当/東村 元寿



スマホからのお申込みはこちら

お申込みはFAXにて! 24時間受付!

FAX: **03-3343-3021**

貴社名	TEL		
	FAX		
ご住所	〒 -		
代表者ご芳名			
お名前 (参加お1人目)	お名前 (参加お2人目)		
<input type="checkbox"/> 代表者以外のご参加希望はチェックして下さい。			参加人数 名
<input type="checkbox"/> 上記の都合が合わないため、別日があれば参加したい。			