

コンテナ工務店、幸建が伝えること

- ・ 小さな商圏でシェア率を高くすることができた理由！
- ・ 住宅を検討しているお客様が抱える4つの悩みを解決する方法
- ・ 新築受注をとる為には〇〇作りが先決！
- ・ 1棟受注するだけで、利益が残る理由とは
- ・ 短期間で成果を出すことができた仕組み。

ハウスメーカーや地場ビルダーが受注の多くを獲得する中、新参企業だとしても、短期間で実績を出すやり方が実在します。今回は古田社長が学んできた取り組みを余すことなく公開しますので、ぜひご予約調整の上、会場までお越しください。

新型コロナウイルスへの当社の対策について

1. 少人数開催（通常定員20名を10名に減らして開催します）
2. マスクの着用（お持ちでない方にはお渡しします）
3. 会場内除菌「ジアコ」の設置
（医療現場でも使われる次亜塩素酸を噴出し、除菌消臭・ウイルス抑制に効果があります）

開催概要

日 時： 1月11日(火) 13:30～17:00 (13:15～受付開始)
会 場： 秋田県JAビル
定 員： 5社様限定(1社2名様まで)

※経営に関する講演の為、経営者の方を優先と致します。

参加費：特別無料

主催：株式会社ナック 建築コンサルティングカンパニー
仙台支店 担当/宮地

《お問い合わせ先》電話番号 022-716-4011

お申込みは今すぐ!!FAX24時間受付

022-263-3866

貴社名	TEL	
	FAX	
ご住所		
参加者名	お役職	
参加者名	お役職	