

## このセミナーに参加することで学べること

- ✓ **下請け脱却のきっかけとなった3つのポイント**  
→安定経営をしている会社だけが知る3つのポイントを大公開します。
- ✓ **現場も実績も無い状態から最初の1棟を受注する方法**  
→モデルハウスやショールームが無くても、受注に繋がるイベントは開催出来ます。
- ✓ **粗利25%以上を確保する原価管理**  
→建築コストの適正価格・正しいコスト交渉の方法を知る事でコストダウンが可能です。
- ✓ **建築素人・営業未経験でも新築の受注を獲得出来る方法**  
→パートさんでも仕組みづくりを行うことで戦力にすることが可能です。

## 《開催概要》

日程：7月14日(木)札幌駅前ビジネススペース(札幌市中央区)  
※お申込み後、会場の案内図をお送り致します。

時間：13:30～16:00(受付開始13:15～)

定員：8名様限定(1社2名様まで)  
※経営に関する内容のため、経営者様or経営幹部様の参加を優先とさせていただきます。

参加費：**特別無料**

お問合せ先：株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 札幌支店  
電話：011-252-1505 担当/末永 禎秀



webからの  
お申し込みはこちら

### ◆新型コロナウイルスの対策について

講習会では三密回避を意識したレイアウトを徹底し、また機械による会場内での感染症予防対策を十分に行って参ります。会場内でのマスク配布も行っておりますので、どうぞ安心してお越しくださいませ。



マスクの  
着用・配布



除菌スプレー  
設置



検温の実施



ウイルス除去  
装置設置

お申し込みはFAXにて!24時間受付!

FAX: **011-252-1506**

貴社名			
ご住所	〒 -		
代表者ご芳名		電話番号	
<input type="checkbox"/> 代表者様以外のご参加希望はチェックして下さい。			参加者人数： 名

※ゴム印でも結構です