

工務店はどんな流れでどんな仕事をしているのか？知っている人は少ないんじゃないでしょうか。セミナー中、よくこんなことを質問されます。



- どうやって施工者を揃えるのか
- どうやって建材を仕入れるのか
- どういう流れで工事を進めるのか
- お客様からの入金はいつ入るのか
- どうやってお客様と出会うのか
- どうやってお客様から注文を取るのか
- 知識がなくても大丈夫なのか

別の業界から参入するとなると、不安なこと、分からないことがたくさんあるでしょう。

しかし、今回のセミナーに参加すれば、新築を施工する流れがしっかり分かります。

施工の流れを知ってしまえば、意外と難しくないうことに気付いてもらえるはずですよ。

講師の大峯社長は元外構屋ですし、他にも、土木、設計、不動産、ガス、水道、タイルなどの様々な業界から参入に成功しています。

セミナーでお伝えする内容は...

- # 入金 完成引き渡しまでに**70%**のお金を払ってもらえる方法
- # 業者 簡単に施工チームができる方法
- # 知識 施工知識はなくても家が建つ方法
施工知識は協力業者チームが担当
- # 受注 売り上げを**3ヶ月目**からキープする方法
- # 工務店 家を建てる流れ

セミナー参加者の声

● ガスのことしか知らない自分でもできる。そう思える内容でした。どういふ流れで家を建てるのかを知れて、実際の仕事を想像できました。

Y ガス (岡山市)

● 設計ができるなら施工も、と前々から考えていたものの、二の足を踏んでいた私の背中を押してくれる内容でした。おかげで設計から施工まで、全て自社でできる未来が見えました。

S 設計 (津山市)

開催概要

日時：**2月10日(金)**
13:30~17:00

会場：京都リサーチパーク A 会議室

※お申し込み後、URL をお送りします。

定員：**20 社様 (1社2名まで)**

※但し、経営者の参加が必須になります。

講師紹介

地盤調査や改良工事、大手不動産の下請けを経て、ティアラ株式会社を設立。社長自身は設計や見積もりばかりをやっていたが、お客様との接客、家の売り方など何もわからないまま、新築を受注することが出来ずに経営は悪化しどん底を味わう。そんな時にナックのセミナーに参加し、営業方法を学び自社を改革。システム導入から半年で新規顧客から新築7棟を受注。早期にシステムを立ち上げ、受注は安定。現在も成長を遂げている会社。



ティアラ 株式会社
代表取締役 **佐野 貴章 氏**

このご案内からのお申し込みに関し
参加費 特別無料

お申し込みは FAX で！ 24時間受付！

FAX: 06-6910-4766

お問合せ先

株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 大阪支店

電話番号：06-6910-4760 担当/橋口

貴社名	TEL	
	FAX	
ご住所	〒	—
お名前 (参加お1人目)	お名前 (参加お2人目)	
<input type="checkbox"/> 代表者以外のご参加希望はチェックして下さい。		参加人数
		名