講演ではこんな事がわかります

- ☑ 損益分岐点を正しく理解し、強い会社になれる方法
- ☑ 20日間で実行単価を10％以上下げる方法
- ☑ 注文住宅で粗利25％以上をキープする方法
- ☑ お客様が求める○○をする事で、紹介受注が増える方法
- ☑ 新築を安定して受注する方法
- ☑ 営業嫌いでも出来る簡単に出会い～契約に至る方法

開催概要

経営力改善・高利益獲得　経営塾セミナー

日程/会場： 7月29日（水）ハートンホテル京都（京都府京都市）
時　　間： 13：30～17：00（受付13：15～）
※お申込み後、案内図をお送りさせて頂きます
定　　員： 限定8社様
※事業計画を伴うため経営者・経営幹部の方の参加が必須です
参 加 費： このFAXからのお申込みに限り特別無料
主　　催： 株式会社ナック　建築コンサルティング事業部　大阪支店
お問合せ先： TEL06−6910−4760　担当/辻尾 恵介

お申込はFAXにて！24時間受付！　FAX：06-6910-4766

申　込　書

貴社名		TEL	
		FAX	
ご住所	〒　　－		
お名前（参加お１人目）		お役職	
お名前（参加お２人目）		お役職	