

参加するとわかる事

- ✓ 現場がなくても新築を検討しているお客様を集められる方法
- ✓ どんな家をいくらで建てられるのか図面を書いてみないと分からない会社が受注できないたった1つの理由
- ✓ 見学会などのイベント会場で来場者に絶対にやらないといけない事とは…
- ✓ クチベタでもお客様とスムーズに最低30分は話ができる理由
- ✓ 見積りの端数を切ったり値引きをしないと契約できない会社の改善点

もし、あなたがビルダーや周りの人の都合で振り回される日々を辞めたいと思っているのなら、一番はやく受注できる方法は**成功工務店の真似をすること**です。当時の竹ノ内社長が先輩工務店の成功パターンをセミナーで聞いたように、あなたもまずは竹ノ内社長が実践している3つの秘訣をセミナーで聞いてみませんか？ ご参加をお待ちしております！

開催概要

日 時 : 7月9日(火) 13:30~17:00 (13:15~受付開始)

会 場 : ホテルモナーク鳥取 (鳥取県鳥取市)
※お申込み後、会場の案内図をお送りいたします。

定 員 : 12社様 (1社2名様まで)
※経営者ご優先になります。ご了承ください。

参 加 費 : 竹ノ内社長の温かいお気持ちにより**特別無料**

お問合せ先 : 株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 大阪支店
電話 : 06-6910-4760 担当/大津 充弘

お申込はFAXにて! 24時間受付!

FAX : **06-6910-4766**

貴社名	TEL	
	FAX	
ご住所	〒 -	
お名前 (参加お1人目)	お役職	
お名前 (参加お2人目)	お役職	