

今回のセミナーでわかること

- ・〇〇の勉強さえすればスタートがされる！
- ・協力業者を変えず仕入れのコストダウンを成功させる秘訣
- ・短期間で成果を出すことができる簡単な組織化！
- ・建築知識以上に、〇〇をおさえるべき！
- ・1棟受注するだけで、粗利25%以上の利益が残る！

工務店さん、下請け大工さん、さらには異業種から参入した会社様も、注文住宅の受注に成功しております！！



- ★電気工事屋から注文住宅事業スタート！
今では住宅専門の会社を作り分社化！（高崎市）
- ★年間受注3棟だった工務店が
他社とは差別化を図り1年後12棟受注！（前橋市）
- ★仕入れのコスト新築1棟当たり100万円の
コストダウンに成功！（伊勢崎市）

ハウスメーカーや地場ビルダーが注文住宅の受注の多くを獲得する中、新参企業・異業種企業だとしても、短期間で実績を出すやり方が実在します。今回は幸光技建(株)の春本社長が学んできた取り組みを余すことなく公開しますので、ぜひご予定調整の上、会場までお越しください。

開催概要

日程	12月15日(木)
時間	13:30～17:00 (13:15～受付開始)
会場	エテルナ高崎 (群馬県高崎市) ※お申込み後、会場の案内図をお送り致します。
定員	限定8社様 (1社2名様まで) ※事業計画など経営に関する内容の為、 経営者 or 経営幹部の参加を優先させていただきます。
参加費	特別無料
主催	株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 大宮支店
お問合せ先	電話受付センター：048-657-2655 担当/渡部



スマホからのお申し込みはこちら

お申込はFAXにて！24時間受付！ → FAX: **048-645-1133**

貴社名			
ご住所			
TEL		FAX	
代表者ご芳名			
<input type="checkbox"/> 代表者様以外のご参加希望者様は <input checked="" type="checkbox"/> してください。(お名前: _____) 参加者人数計 _____ 名			