

この講習でわかる事

1. 実績なし(年0棟)・現場なしの工務店が**部材の価格を下げる方法**
2. 少人数の会社でも**受注が取れる仕組み**
3. 忙しいだけで儲からない状況を抜け出す為の**10のステップ**

参加者の声



株式会社すけさん
代表取締役 助川 大悟 氏

良い仕事をしていれば受注が取れると言われて続けてきたが、
いっこうに新築は取れず。

怪しいと思いながら講習会に参加し、
その後 **わずか1年半**くらいで

1500万円だった売上が **1億超え**と**約10倍**に！

棟数は **0棟→3棟**、利益は **10%→25%**に！

開催概要

【日程・場所】 **1月21日(金) 相鉄フレッサイн 長野駅善光寺口(長野県長野市)**

※お申込み後、会場の案内図をお送り致します

【時 間】 **13:30 ~ 17:00** (13:15 ~ 受付開始)

【定 員】 **8社様限定** (1社2名様まで)

※ 事業計画の内容を伴うため経営者・経営幹部の方の参加を必須とさせていただきます

【参加費】 **特別無料**

【主 催】 株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 大宮支店

【お問い合わせ先】 電話 048-657-2655 担当 / 竹腰

※会場内では、マスクの着用・三密を避けた座席・除菌装置の設置など感染予防対策を徹底しております

Webからの
お申し込みは
コチラ



お申込は今すぐ! FAX24時間受付!

FAX: 048-645-1133

貴社名			
ご住所	〒	-	
代表者ご芳名		電話番号	
<input type="checkbox"/> 代表者以外のご参加希望はチェックして下さい。		参加人数	名