



このセミナーに参加してわかること

- ・ 社長とパートの体制で年間 10 棟を安定受注する省エネ工務店の秘訣
- ・ 紙媒体の広告費をおさえて、ホームページからの集客を増やすためには
- ・ ホームページから離脱させないための、お客様が“ワクワク”する仕組み
- ・ 問い合わせの時点でお客様を自社のファンにするための集客戦略
- ・ 社長とパートの体制で安定受注を継続するための業務の分解

開催概要

日時 8月22日(月) 13:30 ~ 17:00 (13:15 ~ 受付時間)

会場 住友生命名古屋ビル (愛知県名古屋市)
※お申込みの後、会場の案内図をお送り致します。

参加費 ご招待枠の10社様のみ **特別無料** (1社2名様まで)
※ただし、経営者のご参加に限ります。

お問合せ先 株式会社ナック 建築コンサルティング事業部
名古屋支店 052-533-1577 担当/今井



スマホからの
お申し込みはこちら

お申込はFAXにて! 24時間受付!

FAX: **052-533-0466**

今回は参加できないが優先的に案内してほしい

貴社名	電話番号	
	FAX番号	
ご住所	〒 _____	
お名前 (参加者1名様目)	お名前 (参加者2名様目)	
<input type="checkbox"/> 代表者様以外のご参加希望はチェックして下さい。		参加者人数: _____ 名