



(安井建設がこれまで教えてきたこと)

今回は経営のキモであるマーケティング戦略をお伝えします。

### ～このセミナーに参加してわかるコト～

- ✓ズバリ安井建設の集客手法の全貌を理解し、どの地域でも同じ成果を出せる内容を知ることができる
- ✓集客コストを抑え、集客効果を最大化する手法を知ることができる
- ✓見込みの高いお客様を集める手法と見込みの高いお客様へ育てる手法を知ることができる
- ✓住宅事業スタートから約20年で累計1,000棟を達成した経営観を知ることができる

以上の項目に1つでも知りたい内容があるのなら、今回のセミナーに今すぐお申し込みください!

## 開催概要

日 時：6月13日(月) 13:30～17:00 (13:15～受付開始)

会 場：住友生命名古屋ビル (愛知県名古屋市)  
※お申込み後、会場の案内図をお送りいたします。

参加費：特別無料  
(1社2名様まで) ※経営者の参加を優先させていただきます。

お問合せ先：株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 名古屋支店  
電話：052-533-1577 担当／小池竜太



スマホからのお申し込みはこちらから

お申込はFAXにて! 24時間受付!

FAX: 052-533-0466

### 申込書

貴社名			
ご住所			
TEL		FAX	
代表者ご芳名			
<input type="checkbox"/> 代表者様以外のご参加希望者様は <input checked="" type="checkbox"/> してください。(お名前: _____) 参加者人数計 _____ 名			