

今回の会員様限定セミナーに参加した人しか聞けないこと

- 社員13名で60棟の新築受注をするカラクリと戦略を初公開
- 工務店業界にITを融合させて新築受注をとる SOUSEI のビジネスモデル
- 商品・集客・営業・経営の4つの要素の中にITを注入する方法と見込める成果
- 人件費のかからない営業マンを1年で20人ずつ増やす仕組みとは？
- 経営者である社長が「どんな一手を打てばいいか」を正確に見極める手法
- SOUSEI の社内で行われているロープレを体感

セミナーへのご参加はこちらから

－開催概要－

日 時：2月17日(月)13:30～17:00 (13:15～受付開始)

会 場：金沢勤労者プラザ (石川県金沢市)
※お申込み後、会場の案内図をお送りいたします。

定 員：先着30名様
(1社2名様まで) ※ただし経営者の参加が必須となります。

参加費：無料

お問合せ先：株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 名古屋支店
電話 052-533-1577

申込書

FAXからのご参加はこちら

052-533-0466

下記項目をご記入の上、送信してください。

貴社名	TEL	
	FAX	
ご住所	〒 -	
お名前 (参加お1人目)	お役職	
お名前 (参加お2人目)	お役職	

DM不要 ご案内のDMが不要な場合、大変お手数ではございますが申込書欄に貴社名のみご記入の上、「DM不要」にチェックを入れ、FAXにてご返信ください。