

ーこのセミナーに参加してわかることー

- 現場がなくても新規のお客様と出会える方法
今回は富山県の工務店様だけにお伝えします。
- 現場がなくてもお客様から選ばれ、さらに信頼を勝ち取れる営業方法
しかも建築素人の方でも受注している営業方法大公開。
- 現場がなくても今の仕入れ価格を下げる
ことができるコスト削減方法
- ハウスメーカーでは絶対真似出来ない
岡本社長が使う超差別化受注法を
知ることができる

セミナーについてのQ&A

Q：ナックって何？何屋さん？どんな会社？

A：日本で唯一の建築専門の情報と部材の商社です。

Q：無料のセミナーって怪しい…

A：弊社は東証一部上場企業日本経団連会員として怪しいことは一切していませんのでご安心下さい。地場の工務店業界を元気にすることを目指し、その過程で情報提供・部材提供により利益を頂いております。

Q：どうしてこんなセミナーを開いてるの？

A：弊社ナックの紹介をするため、CMの場として設けています。ただ紹介はほんの少しです。せっかく忙しい時間を割いてご来場頂くので、翌日から役立つ工務店経営の秘訣を成果を出している同業社の方から聞いて頂き、自社にお持ち帰り下さい。

Q：参加した後、売り込みされそう…

A：一般の無料セミナーにありがちな強引なセールスは一切ありません。セミナーを聞いたうえで後日、詳しい説明が必要かどうか、ご自身で決定して頂きます。

現場やショールーム無しで 新築受注をする方法公開セミナー

ー開催概要ー

日 時： 11月8日(金) 13:30~17:00 (13:15~受付開始)

会 場： ボルファートとやま (富山県富山市)
※お申込み後、会場の案内図をお送りいたします。

参 加 費： 先着10名様のみ**特別無料**
(1社2名様まで)※ただし経営者の参加が必須となります。

お問合せ先： 株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 名古屋支店
電話：052-533-1577 担当：小池 竜太

お申込はFAXにて! 24時間受付! ▶ FAX: **052-533-0466**

貴社名	TEL	
	FAX	
ご住所	〒 -	
お名前 (参加お1人目)	お役職	
お名前 (参加お2人目)	お役職	