



今回参加してわかることの一部を紹介

注文住宅の見積りが30分でできるやり方

決まったプランであればすぐに出せるという方は多いと思いますが、お客様の要望を聞きながらの自由設計の注文住宅となると、少なくとも1日はかかるという方が大半ではないでしょうか？しかし、ハウスメーカーであれば、その場で当然のように見積りを出します。**地場工務店だから遅くていいとはならない**ですよ？ただお客様が遅いことを我慢していることが現状では多いのです。

人材不足でも受注できる方法

会社にとって大きな負担になるのが人件費です。優秀な人間であれば高い給料を求められます。仮に成果が出ていなくても社員であれば、ある一定の給料を払わないといけません。そもそも、人材を集めることすら難しいとよく聞きます。**もし、あなたの会社で、人件費を抑えながら、受注を量産してくれる、そんなスーパーマンがいたら・・・**。その方法も公開します。

実績に関係なく、業者も変えずにできる仕入れ交渉

隣の工務店からは絶対に聞くことのできない、業界のタブーである実際の掛率を、地域が違うことを条件で紹介して頂くことにしました。手間などは地域差が出る部分かも知れませんが、材料やメーカー品は別の話です。**具体的な金額も発表**するのでご期待下さい。

儲かる工務店のカラクリ 徹底説明セミナー

日 時：7月5日(金) 13:30~17:00 (13:15~受付開始)

会 場：岐阜市民会館

※お申込み後、会場の案内図をお送りいたします。

参加費：先着20名様のみ**特別無料** (1社2名様まで)

※ただし経営者様の参加が必須となります。

お問合せ先：株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 名古屋支店
電話：052-533-1577 担当/小池 竜太



お申込はFAXにて! 24時間受付!

FAX: **052-533-0466**

貴社名	TEL	
	FAX	
ご住所	〒 -	
お名前 (参加お1人目)	お役職	
お名前 (参加お2人目)	お役職	