

# 「本当に、地場工務店さんに 受注を取ってもらいたいんだ！」

私たちが久文社長にセミナーでの講演をお願いしたとき、真剣な眼差しで久文社長がこのように言っていました。声のトーン、口調、表情、しぐさ…久文社長の想いは本物です。

今回、**群を抜いて優れた会社の受注戦略を、社長自ら真剣な想いを持って講演していただきます。**あなたも真剣に受け止める心の準備があるのなら、このセミナーを聞けば経営に困ることはなくなるはずです。

きっとあなたにも、「ウチは50棟なんて必要ない」「その仕様と素材はウチの地域でも使えるのかな？」などなど、言いたい事はあるでしょう。

でも、それは久文社長の真剣な気持ちの前では関係ありません。

なぜなら、久文社長自身が0棟からスタートしてきた経験があるからです。**住宅0棟でこれからの会社も、10棟の会社も、20棟の会社も、お役に立てていただける情報がたくさんあります。**それくらいの内容は保証します。

## セミナーへのご参加はこちらから

日程/会場： 5月9日(木)住友生命名古屋ビル（愛知県名古屋市）  
 5月14日(火)リッチモンドホテル浜松（静岡県浜松市）

※ご希望の日程にチェックを入れてください。  
お申込み後、会場の案内図をお送りいたします。

時 間：13:30~17:00(13:15~受付開始)

参加費：先着10名様のみ限定無料  
(1社2名様まで)※ただし経営者の参加が必須となります。

お問合せ先：株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 名古屋支店  
電話：052-533-1577 担当:小池 竜太

お申込はFAXにて! 24時間受付!

FAX: **052-533-0466**

貴社名	TEL	
	FAX	
ご住所	〒 -	
お名前 (参加お1人目)	お役職	
お名前 (参加お2人目)	お役職	