この「受注までの設計図」に関しての話は、他のセミナーでは聞くことができません。
なぜなら、この本質的で飾りのないリアルな受注までの設計図は、誰もが話せるわけではないからです。松木さんのように、**倒産寸前からわずか4年で年間20棟**まで成長した工務店は、探してもなかなかありません。しかも、実績ゼロのときからサポートしてきた私たちナックだからこそ、お伝えできること、私たちしかお伝えできないことがあるのです。
どうやってV字回復の立役者となり、新築受注を量産しているのか。その秘密を聞いてください。日程を調整して下記の申込みフォームから参加登録をお願いします。

このセミナーに参加して得られるコト

- 倒産寸前から劇的なＶ字回復ができた秘訣
- 出会って４回で契約する方法
- 自社の「武器」を伝えるための提案の仕組み

〈 概　要 〉

日　　時：5月24日(月)　13：30～17：00（受付開始時刻 13：15）
会　　場：ホテルトラスティー名古屋栄
※お申込み後、会場の案内図をお送り致します。
定　　員：10社様限定
※事業計画など経営に関する内容の為、経営者or経営幹部の参加を優先させて頂きます。
参 加 費：特別無料
主　　催：株式会社ナック　建築コンサルティング事業部　名古屋支店
お問合せ先：電話：**052-533-1577**　　担当／工藤 未来

お申し込み用QRコード

お申込はFAXにて！24時間受付！　FAX **052-533-0466**

貴社名		TEL	
		FAX	
ご住所	〒　　－		
お名前（参加お１人目）		お役職	
お名前（参加お２人目）		お役職	