

年間新築5棟を安定受注している 社長の集客戦略を公開！！

たった10日間、わずか2万8千円で
イベントもやらずに新築3棟契約！！

地元の地場工務店に勤めた後、独立。
当初は元請けとして、受注を伸ばしていたが、
元請けの仕事がどんどん目減りしていき、い
つの間にか仕事の大半が下請けになってしま
う。下請けで仕事は忙しい
が儲からないという状態を
6年間続けていた。その間
も会社を見直すきっかけは
あったものの、行動するこ
とができず。別のきっかけ
の際にようやく2019年か
ら改善に着手。初年度3棟、
2年目は6棟の受注。



株式会社 匠アトリエフォー
代表取締役 有田比呂志氏

このセミナーに参加した人しか 聞けない5つのコト

- ✓ 経験がなくても、社員がいなくても、
新築事業へスムーズに参入できる方
法が分かる
- ✓ 「小さい工務店」でも安定した受注
方法をみにつけることができる
- ✓ 最短で新築受注をするための3つの
ポイントを学ぶことができる
- ✓ 知識がない建築素人の方でも受注
が取れる営業の仕組みを習得できる
- ✓ 家を買ってもらうために、お客様へ
伝えないといけない3つのコト

開催概要

日時／ **11月28日**(月) 13:30～16:00

会場／ 東京第一ホテル松山 (愛媛県松山市)

会費／ **7名様のみ特別無料** ※ただし、経営者様もしくは責任者様必須

主催／ 株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 松山支店

TEL／ 089-909-5627 担当 横田



スマホからの
お申し込みは
コチラ

当社の感染対策について

セミナーでは三密回避を意識したレイアウトを徹底し、また機械による会場内での感染対策を十分に行って参ります。会場内でのマスク配布も行っておりますので、どうぞ安心してお越しくださいませ。

マスクの
着用・配布

除菌スプレー
設置

検温の実施

ウイルス除去
装置設置

お申込はFAXにて！24時間受付！

FAX: **089-913-1108**

貴社名	TEL	
	FAX	
ご住所	〒 -	
代表者ご芳名		
<input type="checkbox"/> 代表者様以外のご参加希望者はチェックしてください。		
参加人数：		名