



設備屋の会社が注文住宅を受注したお話



- 〇〇の勉強だけすればスタートがきれ！
- 小さな商圏でお客様と出会える方法！
- 短期間で成果を出すことができる簡単な組織化の方法！
- 建築知識以上に、〇〇をおさえるべき！
- まったく経験がなくても、1棟あたり粗利25%以上の利益を残す方法

四国の電気工事屋、内装屋、左官屋、水道工事屋の会社様も、注文住宅の受注に成功しております！！

- ★電気工事屋から注文住宅事業スタート！
今では住宅専門の会社を作り分社化！（愛媛県）
- ★内装屋から独立！知識も経験もHPないところから
今では注文住宅の売上が会社の軸に！（香川県）
- ★道路工事業から注文住宅スタート！
今では分社化し二足の草鞋で安定経営（徳島県）

ハウスメーカーや地場ビルダーが注文住宅の受注の多くを獲得する中、新参企業・異業種企業だとしても、短期間で実績を出すやり方が実在します。今回は㈱ギフトホームの佐竹代表が学んできた取り組みを余すことなく公開しますので、ぜひご予約調整の上、会場までお越しください。

セミナー概要

日程・会場

6月2日(木) JRホテルクレメント高松 (香川県高松市)

時間

13:30～17:00(13:15～受付開始) ※お申込み後、会場の案内図をお送り致します。

定員

7社様限定(1社2名様まで) ※経営者様のご参加必須とさせていただきます。

参加費

特別無料

主催

株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 松山支店

お問合せ先

電話：089-909-5627 担当／岡本

マスクの着用・配布

除菌スプレースettings

検温の実施

ウイルス除去装置設置



セミナー申込はこちらから！

お申し込みはFAXにて！24時間受付！

FAX: 089-913-1108

貴社名			
ご住所	〒 -		
代表者ご芳名		電話番号	
<input type="checkbox"/> 代表者様以外のご参加希望はチェックして下さい。			参加者人数： <input type="text"/> 名

ゴム印でもOK!!

DM不要 今後、ご案内が不要な場合、大変お手数ではございますが申込書欄に貴社名のみご記入の上、「DM不要」にチェックを入れ、FAXにてご返信ください。

※ご記入いただきました個人情報は、弊社の建築コンサルティング事業における各種商品・サービスのご案内・ご提供にのみ使用致します。又、経済産業省のガイドラインに則り、個人情報を厳格に管理・運用致します。