今回のセミナーで分かること

- POINT① お金、現場、実績がないところでも新築受注を獲得する方法
- POINT② 粗利２５%をしっかり残すために女性スタッフでも受注が獲得できる仕組み
- POINT③ リフォーム事業メインの会社が最初の１棟を受注するまでの方法
- POINT④ 従業員や社長自身、１８時には退社できる仕組み
- POINT⑤ 新築事業で安定経営をし続ける方法

※今回のセミナーが島根県での開催となり、大峯社長の商圏とは違うため、新築事業に参入して初めて分かった住宅業界の裏話や、セミナーでしか語れないリアルな生の声を話して頂きます。
１日限定のセミナーとなっておりますので、この機会を逃さないようにして下さい！

開催概要

日　　時：５月１２日(水) １３：３０～１６：００(１３：１５～受付開始)
会　　場：出雲ロイヤルホテル　(島根県出雲市)
定　　員：先着８社様限定(1 社 2 名様まで)
参 加 費：特別無料
主　　催：株式会社ナック　建築コンサルティング事業部 広島支店

申込書

電 話 082-502-8511
広島支店 担当/今林 孝智 受付時間/平日 9:00～18:00

FAX 082-221-8123
下記項目をご記入の上、送信してください。

スマホでのお申込み
QRコードを読み取りお申込みページへ

【コロナウイルスへの当社の対策について】
感染症予防対策としまして、セミナー会場を提供して頂くホテルの除菌対策だけではなく、ウイルスシャットアウトの装置も完備。また参加者様全員のマスク着用をお願いしております。またお席のレイアウトは三密回避を徹底しておりますのでご安心してご参加ください。
株式会社ナック　建築コンサルティングカンパニー　一同

お申込はFAXにて！24時間受付！　FAX：**082-221-8123**

貴社名		TEL	
		FAX	
ご住所	〒　　－		
お名前（参加お１人目）		お役職	
お名前（参加お２人目）		お役職	

□ 今回は参加しないが、次回は優先的に案内してほしい。