

参加すると分かること

- ✓ 家族経営で13棟の新築を受注する工務店の秘密
- ✓ 現場がなくても新築を検討しているお客様が勝手に集まってくる集客方法
- ✓ どんな家がいくらで建てられるのか図面を書いてみないと分からない会社が受注できないたった1つの理由
- ✓ 見学会などのイベント会場で来場者に絶対にやらないといけない事とは...
- ✓ クチベタでもお客様とスムーズに最低30分は話ができる理由
- ✓ ●●をしてくれるお客様は今のところ100%契約? ←●●を公開します
- ✓ 後からクレームになる家とならない家の違い
- ✓ 見積りの端数を切ったり値引きをしないと契約できない工務店の改善点

もし、あなたが「成功したい!」「受注したい!」と言っているのに上手くいっていないのなら、『自分の』やり方にこだわっているからかも知れません。成功したいのではなく、自分のやり方で成功したいだけなのかも知れません。元請けとして新築受注する方法はたくさんあります。良い家へのこだわりは捨てずに成功をつかむ方法をぜひ体験してください!

日 時：12月7日(火) 13:30~17:00 (13:00~受付開始)

会 場：シーガイア コンベンションセンター (宮崎県宮崎市)
※お申込み後、会場のご案内図をお送りいたします。

定 員：7名様限定 (1社2名様まで) ※ただし経営者の参加が必須となります。

参加費：特別無料

主 催：株式会社ナック 建築コンサルティング事業部 福岡支店
福岡市博多区冷泉町2-1 博多祇園M-SQUARE 7F 電話：092-263-0611 担当:辻尾



QRコードからのお申込みはこちら

FAXでのお申込み | 下記お申込み欄に必要事項をご記入の上
右記番号宛に、お送りください。

FAX：092-263-0621

申込書

貴社名			
ご住所	〒 -		
代表者ご芳名		電話番号	
<input type="checkbox"/> 代表者様以外のご参加希望はチェックして下さい。		参加者人数：	名